

いますぐ、小規模ではじめる！ 「海外販路拡大のトレンド」 を徹底解説

**海外初心者、リソース0でも1年間で5カ国に
代理店を獲得し、4億円売り上げた方法とは？**

2/15
リアル・オンライン
開催

世界経済の先行きは、不確実性が高いものの、新型コロナからの回復基調が見られ、経済活動も活発化してきている。

今回のセミナーは、COUXU株式会社の代表取締役大村晶彦氏を迎え、(プロフィール等詳細は裏面)、海外営業未経験、海外担当者0人、貿易、物流、決済、英語全て初心者の企業でも海外展開を始めて、1年で5カ国に代理店を獲得した方法を余すことなくお伝えします！

COUXU社は海外企業に向けて日本商品の調達支援を行っており、現在29カ国3,000社の海外企業から月間100-200件ほどの日本商品の調達依頼を受けています。

海外企業が日本企業から何を求め、どのような商品を仕入れたいか？
どのように上記の課題を解決できるか、今までどのような実績があるか？
事例や費用対効果等、お伝えします！

海外でのビジネス展開を検討している方、どうやっていいのかわからない、
費用がどれぐらいかかるのか悩んでいる方、ぜひご参加ください！

COUXU(コーク)株式会社とは

「全てのお客様に欲しいを届ける」という思想のもとアジア・東南アジアを中心とした海外29カ国約3,000社の海外企業と日本企業の商流を繋ぐ”コマースソーシング事業”を行っています。

〒113-0033 東京都文京区本郷5-24-2 グレースイマビル4F
Tel: 03-6672-7645 Fax: 03-6672-7646 HP: <http://couxu.jp/>

COUXU
Corporation

 Japan
Cosmetic Center

2024年2月15日(木)
15:00-17:00 開場14:30

大手口センタービル3F
Otteホール+オンライン
(佐賀県唐津市南城内1-1)

- **無料** ● **会場定員100名**
- **対象者:海外輸出に興味のある企業、生産者、団体の方**

参加申し込み

2月8日(木)17:00まで



— 申込フォーム

(一社) ジャパン・コスメティックセンター
佐賀県唐津市南城内1-1 4F
tel: 0955-53-8700 fax: 58-8655
mail: info@jcc-k.com

■講師プロフィール



COUXU株式会社 代表取締役 大村 晶彦 氏 (Akihiko Ohmura)

2011年3月よりアリババマーケティング株式会社にてAlibaba.comの日本でのマーケティングを担当。日本企業の海外進出サポートに従事する。2013年に独立しCOUXU株式会社を設立。海外企業に向けて日本企業からの仕入れルートを紹介するコマースソーシング(商流調達)事業セカイコネクトを展開。

海外営業に不安を持つ企業に対してアカデミーサービスを提供することで、より日本企業が海外企業に対してビジネスしやすい環境を作り、これまでに累計約400社の海外進出を実現している。

FAX 0955-58-8655

参加申込書

(必須)

ふりがな

氏名

参加方法 オンライン ・ 会場

(必須)

住所

〒

-

(必須)

連絡先

TEL

(

)

MAIL

@

性別

男

・

女

年齢

(

) 歳

■同伴者 () 名

ふりがな

氏名

性別

男

・

女

年齢

(

) 歳

ふりがな

氏名

性別

男

・

女

年齢

(

) 歳

ふりがな

氏名

性別

男

・

女

年齢

(

) 歳