

# 会員企業製品の代理営業 プロジェクトのご案内

## 概要

東南アジアを中心としたの代理商、流通企業に対してJCC会員製品（完成品）の代理営業を実施し、製品の国外販路拡大を目指す。

## 支援範囲

- ✓ バイヤー向け自社製品紹介ツール（資料）の作成サポート
- ✓ 各国バイヤーに対する代理営業および結果のフィードバック
- ✓ 可能性の高いバイヤーとの商談への同行、交渉サポート

## 委託先

AIC Singapore Pte.Ltd.（同社HP URL：<http://aicsg.com/>）

※日本人による対応です。

## 実施期間

2018年4月～9月

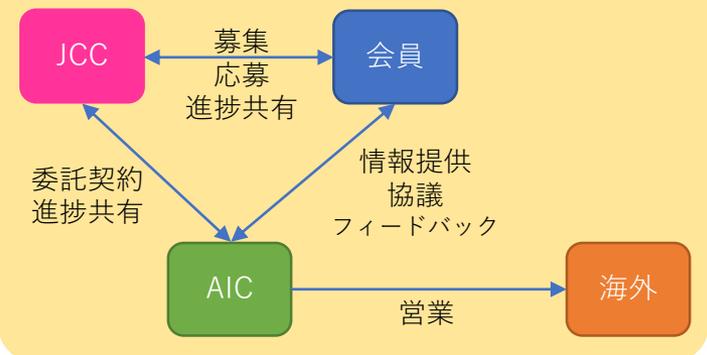
## 対象企業

化粧品、加工食品メーカー（ブランドホルダー）など  
支援企業は先着10社まで、1社あたり5SKUまで

### 支援範囲外

- ✓ 期間外営業活動・交渉
- ✓ 契約業務
- ✓ 貿易業務

### 取り組みスキーム



## ◆ 全体スケジュール

4月	5月	6月	7月	8月	9月
契約締結 募集開始 募集〆切	資料準備		営業活動 進捗確認		最終営業 クロージング

## ◆ 基本ステップ

- ① 申込用紙に記載の上、JCCにご提出ください。 **申込〆切 2018年4月27日**
- ② JCCからオプション含めた受付可否の連絡をします。
- ③ AICと各企業にてマーケティング用資料の準備を行っていただきます。 **6月頃まで**
- ④ AICにて各国マーケティングを行います。 **資料準備完了～8月頃まで**
- ⑤ AICから各企業にマーケティング結果をレポートします。 **資料準備完了～8月頃まで**
- ⑥ 取引可能性の高いバイヤーへの最終営業を実施します。 **9月頃**  
その際、商談対象製品の企業はAICに同行して商談を行っていただきます。
- ⑦ 契約が内定した際には各社にて契約・輸出を行っていただきます。

## ◆ 会員企業の取り組みパターン（実際の輸出）

実際の輸出を想定して各企業のステージに合わせた取り組みパターンを以下提案させていただきます。

### A 自社での海外取引の体制が整っている企業

- ・前ページの基本ステップに基づいて進めていただきます。



### B 自社で今後海外取引の体制を構築していきたい企業

- ・前ページの基本ステップに基づいて進めていただきます。
- ・実施期間終了後はAICと直接契約を結んでいただければ、契約・貿易業務サポートを受けていただけます。
- ※ AICとの契約に関しては直接AICと協議していただきます。



### C 国内契約・決済を希望する企業

- ・(株)カラツスタイル (KS) を日本側窓口とすることで、国内契約で進めることが可能です。
- ※ KSとの契約に関しては直接KSと協議していただきます。
- ・前ページ①の際に希望を確認しますので、ご希望された企業様の情報をKSに連絡し、KSと各社にて個別に協議を頂きます。
- ・KSとの協議がまとまれば、前ページ③以降はKSが日本窓口として実施します。



## ◆ 参加条件

- マーケティングに必要な商品サンプル・資料等の提供（配送含め）ができること
- 営業活動に必要な企業・ブランド等の商標のAICによる使用を了解できること
- 必要に応じて、AICとの同行商談ができること（KS経由での輸出希望者は除く）
  - ※ 特に商談の詰めは実際に面談していただかないと進まない場合があります。
- 進捗状況は都度ご報告いただけること、また、JCCからの本プロジェクトに関する問い合わせに対応いただけること
- サポート期間内、期間外問わず、本プロジェクトがきっかけで成立した案件に関してJCCにてプレスリリース等を行うことをご了解いただけること
  - ※ 企業秘密に係る内容の掲載は致しません。企業名、製品名等を掲載させていただく可能性がございます

## ◆ 免責

- JCCはサポート期間中、期間外に拘わらず商談相手とのトラブルへの責任は負いません
- AIC、KSとの個別契約に関してはJCCが保証するものではありません

# Karatsu Style

～KSは仲介役となり、日本の化粧品・食品を海外へ代理販売おこないます～

## ■会社概要

会社名：(株)Karatsu Style (JCC子会社)

代表：亀石克美

設立：2017年4月3日

所在地：佐賀県唐津市南城内1 - 1

HP：[www.karatsustyle.com/](http://www.karatsustyle.com/)

海外取引実績：

韓国・中国・シンガポール

Karatsu Styleでは、

JCC会員企業や地域企業の化粧品・健康食品  
製品を海外へ代理販売しています。

海外への輸出手続きや海外企業との

コミュニケーション、手続き等代理で実施。

H29年は中国・韓国・シンガポールへ

輸出を開始しました。

会員企業の商品・地産素材を活用した自社ブランドを海外へ代理販売した事例

